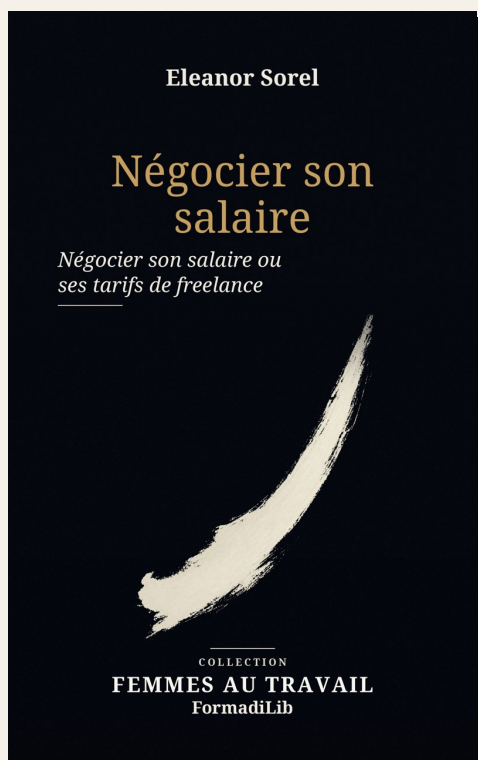




EN LIGNE SUR AMAZON · KINDLE · BROCHÉ

Négocier son salaire

Négocier son salaire ou ses tarifs de freelance

AUTEUR Eleanor Sorel

COLLECTION Femmes au travail

Guides pratiques pour la vie professionnelle des femmes

IDÉES CLÉS DU LIVRE

- La méthode complète de préparation d'une négociation en une semaine
- Comment chiffrer ta valeur sur des faits, pas sur un ressenti
- Un chapitre livre négociation appliqué au salaire, avec les scripts qui marchent
- Comment faire face au silence de l'autre côté de la table sans le combler par une concession
- Un module freelance pour poser ou réviser tes tarifs sans t'excuser

POUR QUI

Pour toi si tu vaux plus que ce que tu oses réclamer, si l'idée d'aborder l'argent te noue le ventre. Un livre à offrir à une amie qui prépare un entretien salarial, à une collègue en situation d'inégalité de traitement, ou à toute femme qui veut apprendre à négocier. Un cadeau juste pour une femme cadre à la veille d'un rendez-vous décisif. Il fait partie de la collection « Femmes au travail », un parcours où chaque tome traite une situation précise ; à lire seul, ou avec les tomes sur l'affirmation, le personal branding ou l'ambition. Prépare-toi bien, pose ton chiffre, et laisse le silence travailler pour toi. Ce livre t'apprend à ne plus le combler.

OÙ LE TROUVER

Sur Amazon, en Kindle (inclus dans Kindle Unlimited) et en broché : « Négocier son salaire », Eleanor Sorel.

Toutes nos parutions dans La Lettre FormadiLib, le premier lundi de chaque mois.